

Số: 767/QĐ-CMT

Quy Nhơn, ngày 28 tháng 12 năm 2016

**QUYẾT ĐỊNH**  
**Về việc ban hành Quy chế tiêu thụ sản phẩm Phân bón Phú Mỹ**  
**của CTCP Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung**

**HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**  
**CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN BÓN VÀ HÓA CHẤT DẦU KHÍ MIỀN TRUNG**

Căn cứ Điều lệ Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung đã được thông qua tại Đại hội đồng cổ đông thành lập Công ty ngày 30/12/2010 và được sửa đổi, bổ sung lần 3 tại phiên họp Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 10/4/2015;

Căn cứ đề nghị của Giám đốc Công ty tại công văn số 1164/CMT-KD ngày 23/12/2016 về việc trình ban hành Quy chế tiêu thụ sản phẩm phân bón Phú Mỹ,

**QUYẾT ĐỊNH:**

**Điều 1.** Phê duyệt và ban hành Quy chế tiêu thụ sản phẩm Phân bón Phú Mỹ của Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung theo văn bản đính kèm.

**Điều 2.** Quyết định này có hiệu lực kể từ ngày 01/01/2017 và thay thế Quyết định số 615/QĐ-CMT ngày 29/12/2014 của Hội đồng quản trị Công ty về việc ban hành Quy chế Đại lý tiêu thụ sản phẩm Phân bón Phú Mỹ của Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung.

**Điều 3.** Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc, Trưởng các phòng chức năng, các đơn vị thuộc Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung chịu trách nhiệm thi hành Quyết định này. *[Handwritten signature]*

**Nơi nhận:**

- Như điều 3;
- BKS Cty;
- Lưu: VT, Thư ký Cty (LT).

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**  
**CHỦ TỊCH**



**Cao Trung Kiên**

**QUY CHẾ**  
**TIÊU THỤ SẢN PHẨM PHÂN BÓN PHÚ MỸ**  
(Ban hành kèm theo Quyết định số 767/QĐ-CMT ngày 28/12/2016 của HĐQT  
Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung)

**Chương I**  
**QUY ĐỊNH CHUNG**

**Điều 1. Phạm vi áp dụng**

Quy chế này được áp dụng cho việc kinh doanh tiêu thụ sản phẩm phân bón Phú Mỹ giữa Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung (Công ty Miền Trung) với các đơn vị được lựa chọn làm Đại lý của Công ty Miền Trung.

**Điều 2. Mục đích**

Quy định các điều kiện trong mối quan hệ giữa Công ty Miền Trung và các đơn vị được lựa chọn làm Đại lý của Công ty Miền Trung.

Quy định các điều kiện cơ bản để các Đại lý chủ động trong mối quan hệ với hệ thống phân phối của mình tại khu vực/địa bàn tiêu thụ.

**Điều 3. Giải thích thuật ngữ**

Trong Quy chế này, các từ ngữ dưới đây được hiểu như sau:

- 3.1. *Tổng công ty*: là Tổng công ty Phân bón và Hóa chất Dầu khí – CTCP.
- 3.2. *Công ty*: là Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Miền Trung.
- 3.3. *Đại lý*: là doanh nghiệp đáp ứng các tiêu chuẩn, điều kiện theo Quy chế này và có ký hợp đồng đại lý tiêu thụ sản phẩm phân bón Phú Mỹ với Công ty.
- 3.4. *Vùng tiêu thụ*: các tỉnh Quảng Trị, Thừa Thiên Huế, Đà Nẵng, Quảng Nam, Quảng Ngãi, Bình Định, Phú Yên, Khánh Hòa, Kon Tum, Gia Lai, Đắk Lắk.
- 3.5. *Khu vực tiêu thụ*: là phạm vi một tỉnh nằm trong vùng tiêu thụ.
- 3.6. *Địa bàn (địa điểm) tiêu thụ*: là phạm vi thị trường một huyện, xã, nông trường...;
- 3.7. *Sản phẩm*: Là sản phẩm phân bón thương hiệu Phú Mỹ: Đạm Phú Mỹ, NPK Phú Mỹ, Kali Phú Mỹ, ... do Tổng công ty, Công ty cung ứng.
- 3.8. *Hệ thống tiêu thụ (gọi tắt là Hệ thống)*: là mạng lưới cung ứng phân bón từ Công ty được tiêu thụ vào hệ thống Đại lý để đến tay người sử dụng trực tiếp.



## **Chương II**

### **TIÊU CHUẨN, ĐIỀU KIỆN LÀM ĐẠI LÝ**

#### **Điều 4. Đại lý**

- 4.1 Các doanh nghiệp thuộc các thành phần kinh tế đáp ứng đầy đủ các tiêu chuẩn, điều kiện quy định tại Điều 5 Quy chế này được Công ty lựa chọn để ký kết hợp đồng đại lý tiêu thụ sản phẩm phân bón Phú Mỹ.
- 4.2 Trong trường hợp đặc biệt Công ty có thể lựa chọn đơn vị chưa đủ điều kiện, tiêu chuẩn theo quy định tại Điều 5 Quy chế này làm Đại lý nếu phù hợp với định hướng phát triển của Công ty tại khu vực tiêu thụ.

#### **Điều 5. Tiêu chuẩn, điều kiện Đại lý**

- 5.1. Có trụ sở/cơ sở kinh doanh chính đặt tại vùng tiêu thụ do Công ty quản lý.
- 5.2. Có hệ thống khách hàng ổn định đặt tại vùng tiêu thụ do Công ty quản lý, có năng lực tiêu thụ tối thiểu 2.000 tấn sản phẩm phân bón/năm.
- 5.3. Doanh nghiệp được thành lập theo quy định của pháp luật, trong Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh có chức năng kinh doanh phân bón và tối thiểu 02 năm kinh nghiệm kinh doanh phân bón.
- 5.4. Có khả năng tài chính và chế độ kế toán lành mạnh và có tổng doanh thu trong lĩnh vực kinh doanh phân bón trong 02 năm liền kề không nhỏ hơn 20 tỷ đồng/năm, vốn điều lệ không nhỏ hơn 3 tỷ đồng Việt Nam (đối với các đơn vị hoạt động theo loại hình doanh nghiệp tư nhân vốn điều lệ sẽ được tính trên tổng tài sản của doanh nghiệp).
- 5.5. Có kho chứa sản phẩm tại khu vực tiêu thụ thuộc sở hữu của doanh nghiệp hoặc có hợp đồng sở hữu theo hợp đồng liên doanh, liên kết góp vốn xây dựng hoặc có hợp đồng thuê dài hạn từ 01 năm trở lên, sức chứa tối thiểu 500 tấn phân bón.
- 5.6. Bộ hồ sơ chuẩn yêu cầu làm đại lý:
  - a. Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh có chức năng kinh doanh phân bón (bản sao công chứng).
  - b. Giấy chứng nhận quyền sở hữu hoặc hợp đồng thuê trụ sở, thuê kho ...).
  - c. Báo cáo tài chính của doanh nghiệp để chứng minh khả năng tài chính trong 02 năm liền kề.

#### **Điều 6. Nguyên tắc hợp tác**

- 6.1. Đại lý cam kết thực hiện việc tiêu thụ sản phẩm theo đúng chính sách bán hàng, đúng khu vực/địa bàn tiêu thụ.
- 6.2. Công ty cam kết thực hiện việc bán hàng đúng giá, đúng khối lượng, chất lượng, tiến độ giao hàng và các nghĩa vụ được quy định trong hợp đồng mua bán.